

**EDITAL Nº 030/2025**  
**CREENCIAMENTO Nº 002/2025**

**RELAÇÃO DE INSCRITO**  
**CONVOCAÇÃO PARA AULA EXPOSITIVA**

**Área: GESTÃO E NEGÓCIOS**

<b>Nome do Solicitante</b>	<b>Ordem de Inscrição</b>	<b>Subárea</b>	<b>Tema</b>	<b>Aula Expositiva (S/N)</b>	<b>Data/Hora /Local</b>
<b>Louis Joseph Lussac de Sales</b>	61º	Gerenciamento de equipes de vendas, Gerencia comercial, Planejamento de vendas, técnicas de vendas, inside sales, Engajamento e fidelização de clientes no digital, Estratégias de negociação, Marketing, Publicidade e propaganda, Empreendedorismo digital, inbound marketing, planejamento para presença digital e busca orgânica – SEO, Técnicas para criação de uma loja virtual, Promotor de vendas; Operador de caixa; serviços em supermercado. Administração; Empreendedorismo e inovação (modelagem de negócios, design thinking, desenvolvimento de vendas MPVs; Gestão de qualidade; Planejamento estratégico, Gestão de processos, gestão por competências: Soft Skills e Hard Skills; Ferramentas de gestão, Gestão de pessoas; Gestão de Conflitos; Relacionamento interpessoal. Gestão comercial e de vendas; métricas e KPIs de vendas. Liderança ágil,	-	N	-

		Gestão colaborativa, Noções de gestão de pessoas, Noções de logística, Noções de administração financeiras, Processos administrativos de RH e DP, Processos de melhoria e inovação, prototipagem de projetos.			
--	--	---	--	--	--

Natal, 05 de dezembro de 2025.

**Sulândia Gomes da Silva**  
Comissão de Licitação do Senac-AR/RN